

# SAP - Onlineshop Integration

# IntegrationMan

prio eins



Der Onlinehandel wächst mit zweistelligen Raten ungebrochen rasant. Immer mehr Unternehmen möchten ihre Waren und Dienstleistungen über das Internet anbieten oder bereits bestehende Vertriebsaktivitäten weiter ausbauen.

E-Commerce stellt daher eine wichtige Einnahmequelle für Unternehmen mit nationaler oder internationaler Ausrichtung dar. Onlineshops und Internet-Einkaufsportale haben sich zu wichtigen Instrumenten für Handelsunternehmen entwickelt, die für betriebswirtschaftliche Erfolge und die Zukunftsfähigkeit maßgebend sind. Der Online-Handel ist nicht mehr nur „nice to have“, sondern für die meisten Unternehmen längst essentiell.

## Die Hürden nehmen

Bis sich der Onlinehandel auszahlt, müssen jedoch viele Hürden genommen werden. Fehler, die in der Vergangenheit bei der Umsetzung von Onlineshops gemacht wurden, sind heute bekannt und können vermieden werden.

Ein umfangreiches Wissen, Praxis-Erfahrungen und die Berücksichtigung von entscheidenden Faktoren wie Usability, Sicherheit und Integration sind wichtige Bestandteile für die richtige Strategie und den Erfolg im E-Commerce.

## Starke Partner

Die HONICO eBusiness GmbH und die prio eins GmbH haben sich auf Entwicklung, Integration und Betrieb von Onlineshops spezialisiert. Das Angebot richtet sich an Unternehmen, die hohe individuelle Anforderungen an den Online-Handel stellen und für die Onlineshops „von der Stange“ nicht infrage kommen. Zudem sind HONICO und prio eins Ihre kompetenten Ansprechpartner, wenn es um die Integration von Shop und SAP-Systemen geht. Mit der Software IntegrationMan wird der Datenaustausch zwischen SAP Systemen und Onlineshop zuverlässig realisiert und einer Kommunikation in Echtzeit steht nichts mehr im Wege.

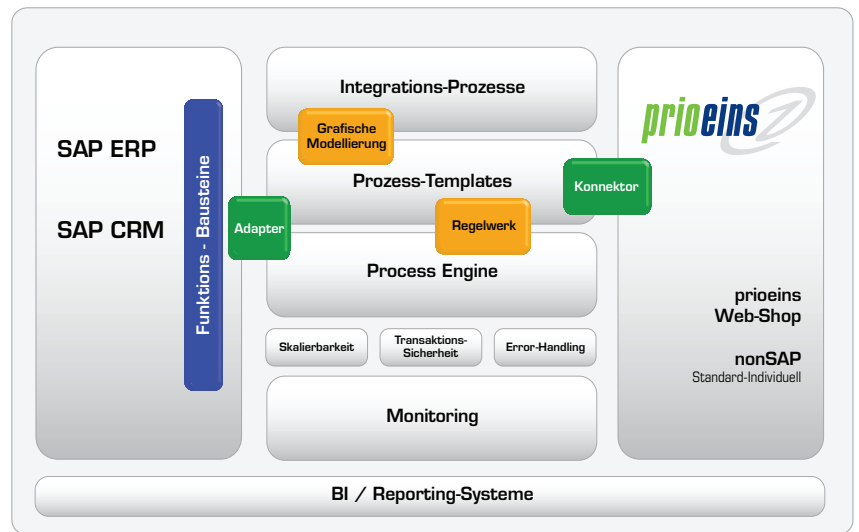
Die Kombination der Leistungen eines SAP Softwarehauses und eines Internetdienstleisters schaffen den maximalen Mehrwert für SAP Kunden, die hohen Wert auf einen schnellen ROI und einen niedrigen TCO bei Onlineprojekten legen.



Gemeinsam erfolgreich:  
Workshop der Frischdienst Union

## Auf die Prozesse kommt es an

Der Verkaufsprozess beginnt als Teilprozess bereits im SAP Backend-System, das grundlegende Informationen, wie z.B. Produkt-, Kunden- und Preisdaten enthält. Durch weitere Teilprozesse in der Integrationsplattform, die über ein Regelwerk den Datenfluss steuern, wird der Prozess ergänzt. Dabei werden bestimmte Informationen „real-time“ und andere Daten nur zu bestimmten Zeiten oder bei Änderungen zwischen den Systemen ausgetauscht.



Die individuellen Prozesse im Online-Shop regeln anschließend den Bestellprozess, der über die Integrationsschicht an das SAP Backend-System übergeben und dort zum Abschluss geführt wird. Jeder Kompromiss in der Umsetzung dieser Prozesse wirkt sich unmittelbar negativ auf den Online-Handel aus und führt umgehend zum Verlust von Kunden und Umsätzen.

Deshalb sorgen HONICO und prioeins dafür, dass Ihre Prozesse tief ineinander greifen und optimal aufeinander abgestimmt sind. So sorgen Sie für Qualität und Effizienz im Zusammenspiel von Online-Shop und SAP Backend System und damit für die Zufriedenheit Ihrer Kunden und Erfolge im Verkauf.

## Angebote zum Festpreis

Das intelligente Konzept bei der Umsetzung der Webshop-Funktionalitäten und standardisierte Integrationsprozesse zu SAP Systemen ermöglichen eine sehr schnelle Realisierung von Online-shop Projekten zu Festpreisangeboten. Der finanzielle Aufwand ist von Beginn an transparent und die Einführung des Onlineshops betriebswirtschaftlich kalkulierbar. Klar definierte Leistungen über jährliche Wartungs- und Supportverträge runden das Angebot ab und schaffen somit Sicherheit für die Zukunft.

### Produktdaten:

prioEins Commerce OnlineShop: Java-basierter Webshop mit MySQL Datenbank

Integrationsplattform: IntegrationMan 2 mit Standard-Integrationsprozessen für beliebige Plattformen und SAP Systeme